

HVAC LA FACTURE ÉNERGIE

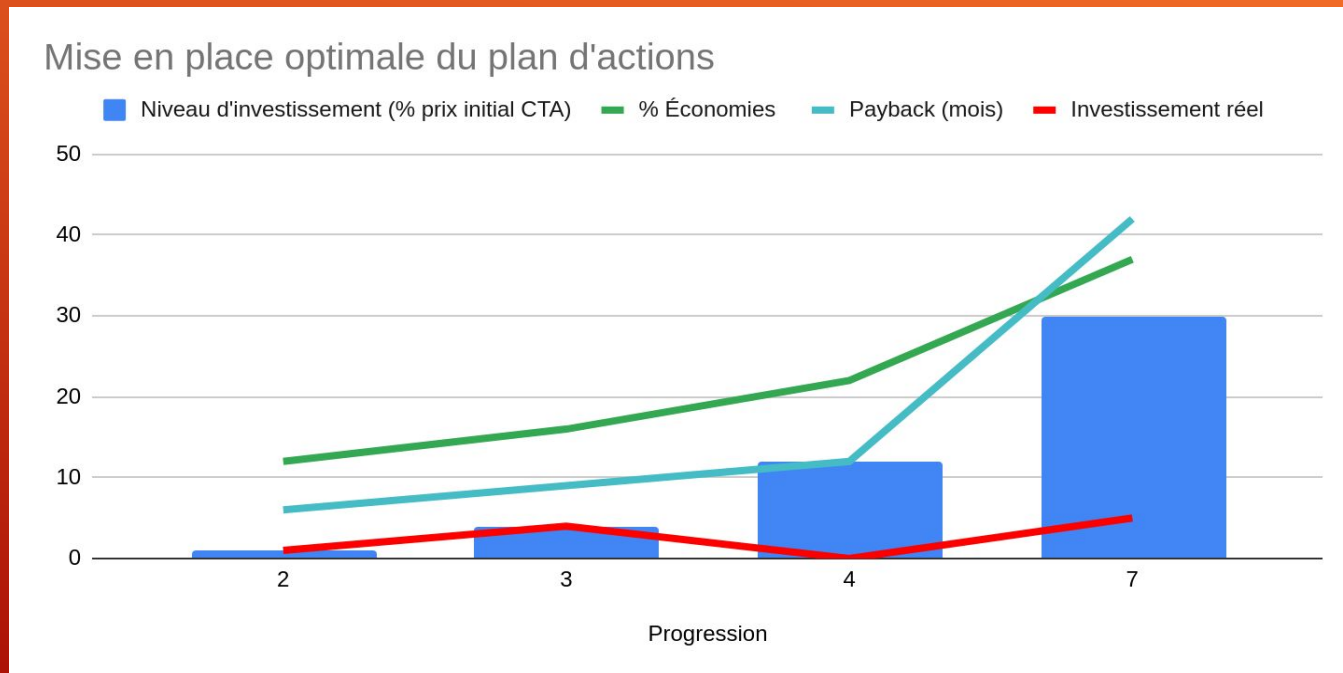
POURQUOI ?

- La politique des coûts très favorables pour l'énergie touche à sa fin
 - Le changement climatique, source d' ↗ des coûts de l'énergie fossile via les taxes.
 - Une demande mondiale croissante (↗ population mondiale)
 - Transition énergétique ⇒ coûts d'investissement très lourds, répercutés sur les tarifs
- 70%, c'est la part moyenne actuelle de l'HVAC dans la facture énergétique d'un site "injectable"
 - ⇒ "le levier" d'action par excellence.
- Une mise en oeuvre efficace doit être planifiée tôt pour passer ce cap critique.

QUELQUES CHIFFRES

- Site “injectables” de taille moyenne (40 CTA)
 - Coût annuel moyen de l'énergie dédiée à la climatisation: 1 Mio €
 - Coût à 10 ans (moyenne annuelle d'augmentation: 3%) ⇒ 1.34 Mio €
 - coût cumulé: 11.5 Ms €
 - Économies potentielles avec un investissement
 - très faible (20K€ pour le parc): 20 % d'économie ⇒ 0.2 Mio € sur moins d'un an sur les 40 CTA
 - de 15 à 20 k€ / CTA : 30 % additionnels ⇒ 0.16 € Mio € sur les 40 CTA sur 2 à 3 ans (payback < 2 ans)
- ⇒ sur 10 ans: plus de 3 Mio € sur les 40 CTA ⇒ effacement augmentation (1.34 Mio €)

DES GAINS ADOSSÉS À UN PLAN D' ACTIONS OPTIMISÉ



Les gains initiaux financent significativement les investissements des étapes suivantes. L'investissement "réel" peut être modulé pour rester à un niveau quasi nul

DÉMARCHE:

- **Audit**

 - ✓ 1 semaine / 40 CTA

- **Accompagnement en réalisation**

 - ✓ 1 à 2 mois pour un lot de 20 CTA

AUDIT

- Recueil d'informations
 - à fournir par le client sur la base d'un formulaire avant la mission
 - visite sur site (base: 1 journée par tranche de 5 CTA)
- Délivrables
 - Rapport d'opportunités (back office)
 - choix des CTA et autres utilités à traiter
 - évaluation détaillée des gains potentiels
 - Restitution du rapport (1 journée sur site)
 - Proposition de plan d'actions
 - Discussion et accord sur le périmètre

1 à 2 mois dans cette phase "Quick Win" pour 40 CTA

L'ACCOMPAGNEMENT SUR LA PHASE QUICK WIN

- Accord sur le plan d'actions (établi par lot de CTA, ex 15 à 20)
 - Définition du projet: nature, phasage des étapes, intervenants
 - Le plan d'action se décline:
 - par CTA ou type d'utilité associée (ex: réseau de fluide, groupes froids, bâtiment)
 - ou par potentiel d'économie

- Mise en oeuvre: pour chaque lot CTA
 - Mesurage "avant" de l'énergie consommée (durée et moyens à définir)
 - Assistance à la rédaction du cahier des charges (0.5 jour /CTA)
 - Suivi de la réalisation (2 jours et par lot)
 - Mesurage "après" de l'énergie consommée et vérification du potentiel d'économies
 - Conclusion d'étape (intégré dans le suivi de réalisation)

L'ACCOMPAGNEMENT SUR LES AUTRES PHASES D' INVESTISSEMENT

Il reprend les items énumérés sur la phase initiale auxquels s'ajoutent:

- Assistance à l'identification des intervenants pertinents
- Assistance à l'analyse des offres
- Vérification du payback attendu

Les paybacks sur les phases nécessitant de l'investissement s'échelonnent de 6 mois à 5 ans et dépendent des projections de l'évolution des tarifs gaz / électricité